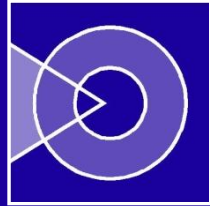


*The phases of a major sale*

# Account Strategy for Major Sales



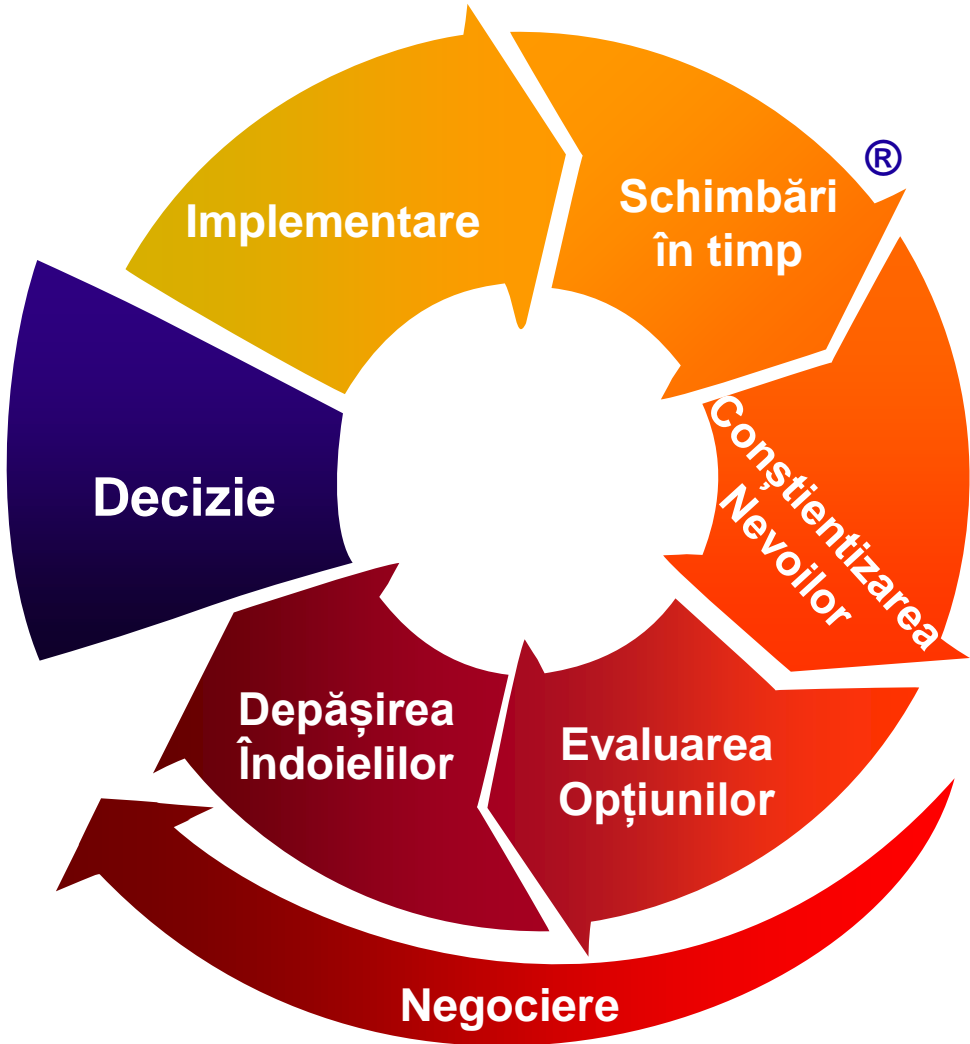
# Vânzări complexe



**Au aproape toate sau toate caracteristicile de mai jos:**

- **decizii costisitoare**
- **mulți oameni implicați**
- **proces de vânzare lung**
- **soluție pot afecta întreaga companie**
- **potențial semnificativ pentru alte proiecte**
- **piață cu concurență puternică.**

# Ciclul de Cumpărare



## 2 - Account entry strategy

# Account Strategy for Major Sales



# Intrarea / Navigarea în cont



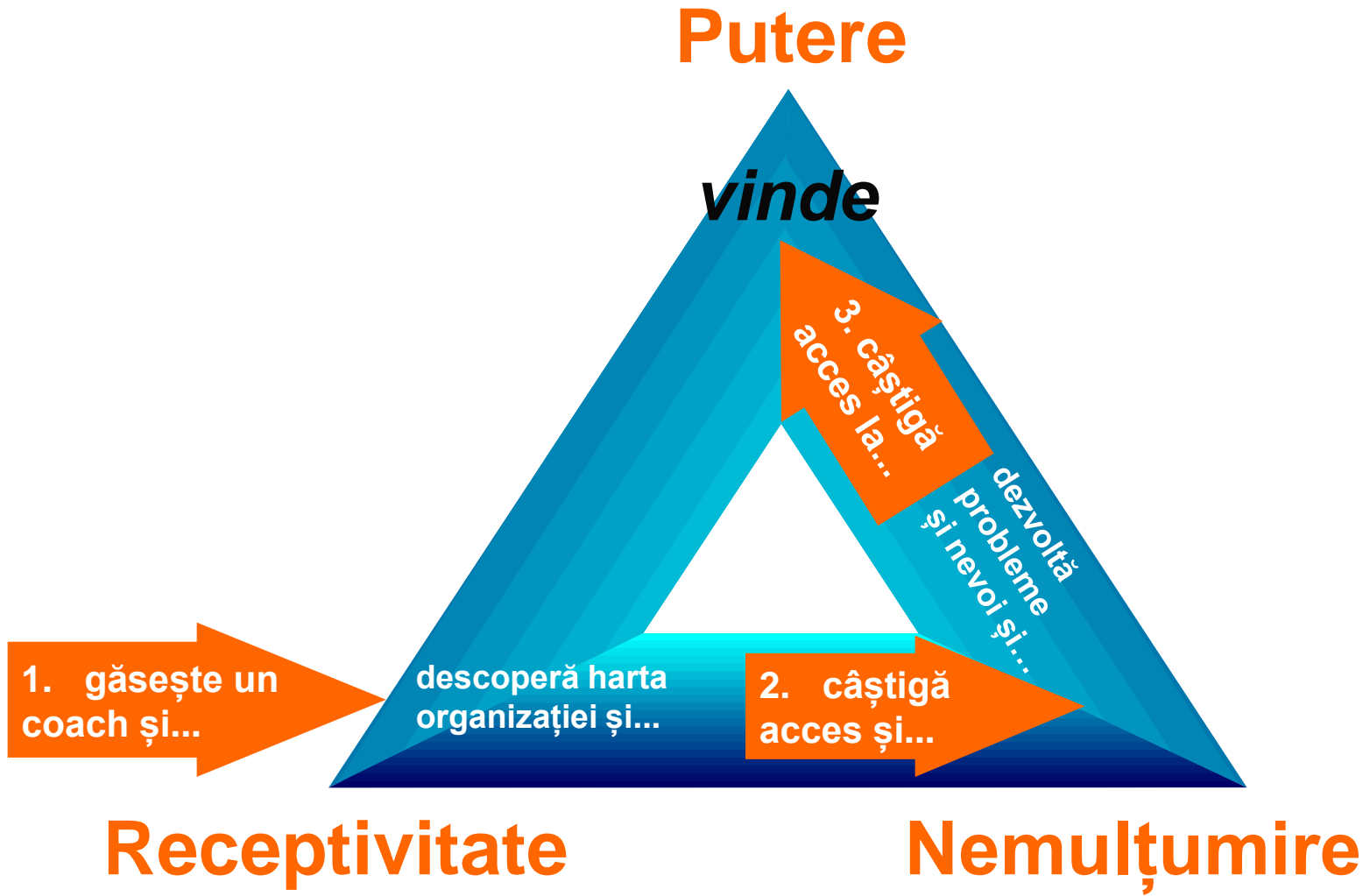
## Construirea impulsului pentru schimbare:

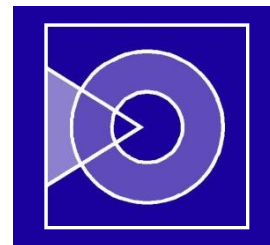
- vorbește cu Oamenii potriviți
- la Momentul potrivit
- despre Subiecte potrivite (?).





# Intrarea în cont - rezumat





***Vă mulțumesc!***  
*marius.decuseara @trendconsultgroup.com*